

Réussissez vos coaching grâce à l'invisible

Identifiez et traitez ce qui ne se dit pas !

Public

Vous êtes **coach externe ou interne**, et vous souhaitez développer vos compétences en reliant théorie et pratique.



Cet atelier est ouvert à toute personne interpellée par les **enjeux relationnels dans une séance de coaching**, et qui souhaite **développer son niveau de conscience** au sujet du Transfert et Contre transfert, ainsi que des processus parallèles.

Vous vous reconnaissez

- « A chaque fin de séance, ce client m'agace...je ne supporte pas les gens qui se plaignent en se considérant comme des victimes impuissantes ! »
- « Pendant la séance, mon client m'a dit qu'il n'était pas satisfait du travail qu'il faisait avec moi, et je me suis senti déstabilisé... Suis-je compétent ? »
- « Je ne comprends pas ce qui se passe, mais je me sens mal dans ce coaching... »
- « Si ce coaché manage ses collègues avec le même esprit critique que celui qu'il me montre en séance vis-à-vis du travail qu'il fait avec moi... ! Il semble chercher à prendre le pouvoir et je ne sais pas quoi faire... »

Ce que vous obtiendrez

- Vous prendrez comme une opportunité de diagnostic tout ce que vous ressentirez plutôt que de croire que c'est encombrant ou pire non professionnel !
- Vous sécuriserez votre posture de coach dans les situations complexes.
- Vous oserez l'intimité et la créativité pour les gérer.
- Vous pourrez conduire des changements de niveau 2 selon Paul Watzlawick.

Objectifs

1. Mesurer l'utilité du concept Transfert et Contre transfert qui éclaire les non-dits.
2. Différencier processus parallèle et le concept du Transfert et Contre transfert.
3. Développer votre conscience des mouvements transférentiels et projectifs de vos clients.
4. Devenir conscient de l'impact qu'ils ont sur vous et identifiez vos propres mouvements symbiotiques
5. Augmenter l'efficacité du coaching en osant créer des options pour gérer la transférence : restitution, contrat, créativité...

Contenu de la formation

- Les mécanismes de projections et d'identification entre les personnes dans l'ici et le maintenant d'un groupe.
- Présentation théorique du concept de transfert et contre transfert
- Qu'est-ce que le coaché peut transférer sur son coach : une attente, un besoin, un trop plein
- L'engagement du coach dans la relation et l'utilisation des résonances (gestalt) comme élément diagnostique précieux dès le premier contact
- Le rôle de la symbiose, et des signes de reconnaissance dans le développement d'une personne
- L'identification de vos propres mouvements symbiotiques. Des repères à partir de votre ressenti émotionnel, corporel, et de vos pensées. Qu'est-ce qui vous accroche ?
- Le repérage des accroches de jeux psychologiques chez vos clients, (en vous fiant à ce que vous vivez comme sensations, émotions, pensées)
- La fonction du contrat (Analyse Transactionnelle) pour contenir les mécanismes de transférence selon Eric Berne
- La gestion de son Contre transfert pour aider le coaché à prendre conscience de ses besoins, de ses positions de vie, de ses attentes inconscientes ...pour travailler en profondeur et viser un changement de type 2
- Les Processus parallèle et les mécanismes de la transférence
- Travail de supervision à partir de situations de coaching

Référence et philosophie

Psychanalyse, Analyse Transactionnelle, Gestalt.

Cet atelier vous permettra d'expérimenter en direct les enjeux de la transférence et de travailler sur votre pratique professionnelle débutante ou confirmée.

Dates et lieu

12 et 13 novembre 2014 – 2 jours soit 14 heures de formation

Lieu : Et si l'Homme - 170 avenue Jean-Jaurès - 21000 DIJON

Animé par



Christine MARCHAND, coach certifiée PCC, consultante depuis 15 ans et enseignante. 20 ans d'expérience en pratique de psychothérapie.

Investissement

Tarif profession libérale ou entreprise de -10 salariés : 450 € HT

Tarif entreprise : 900 € HT

Bulletin d'inscription - Stage Transfert 13 et 14 novembre 2014 à Dijon

Nom : Prénom :

Société :

Adresse :

Code postal et Ville :

Téléphone : Mobile :

Email :

- Tarif profession libérale ou entreprise de -10 salariés : **450 € HT – Acompte 150 € TTC**
- Tarif entreprise : **900 € HT – Acompte 300 € TTC**

Je vous adresse ci-joint un chèque de au titre de l'acompte confirmant mon inscription à la formation ci-dessus. En cas de désistement de ma part, moins de 10 jours ouvrés avant le début du stage, l'acompte sera totalement encaissé.

Cette inscription m'engage pour la totalité de la formation, soit **14 heures**. Je réglerai le solde le jour de l'ouverture de la formation ou selon l'échéancier convenu. Si j'abandonne la formation en cours de route, le solde de la formation sera dû.

La société ET SI L'HOMME... se réserve le droit de modifier la date 15 jours avant le début du stage s'il n'y avait pas assez de participants. Vous seriez prévenus dès lors par téléphone et nous conviendrions, soit de reporter la date du stage, soit de vous rembourser l'acompte.

Ce bulletin a valeur d'engagement dès lors qu'il est adressé signé et accompagné du chèque d'acompte à l'ordre de ET SI L'HOMME...

Signature et cachet de l'entreprise, fait le

à

*A retourner par courrier : Société ET SI L'HOMME..., 170 av Jean Jaurès – 21000 DIJON
Inscriptions dans l'ordre d'arrivée des bulletins, dans la limite des places disponibles.*